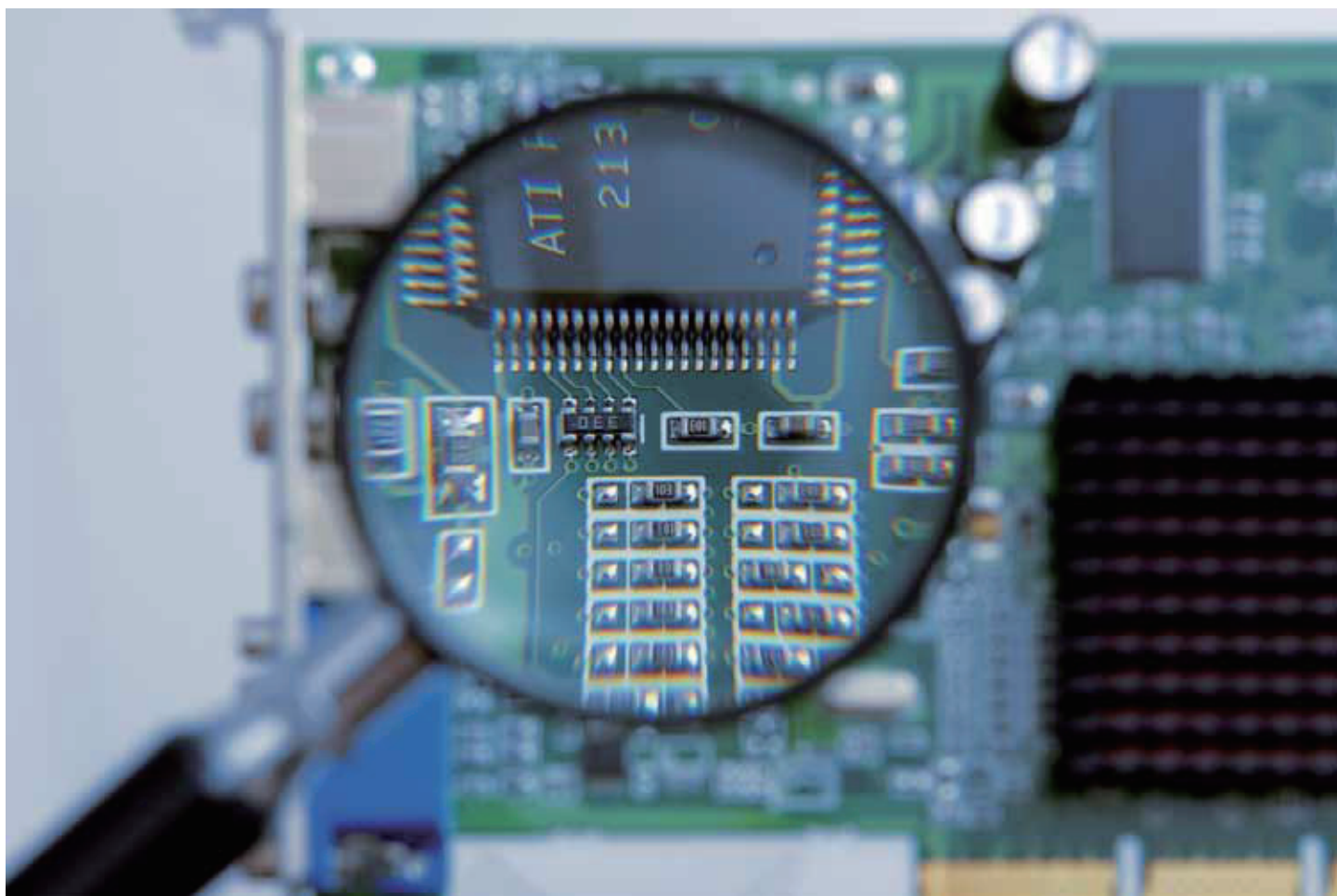


## 定制温控元件



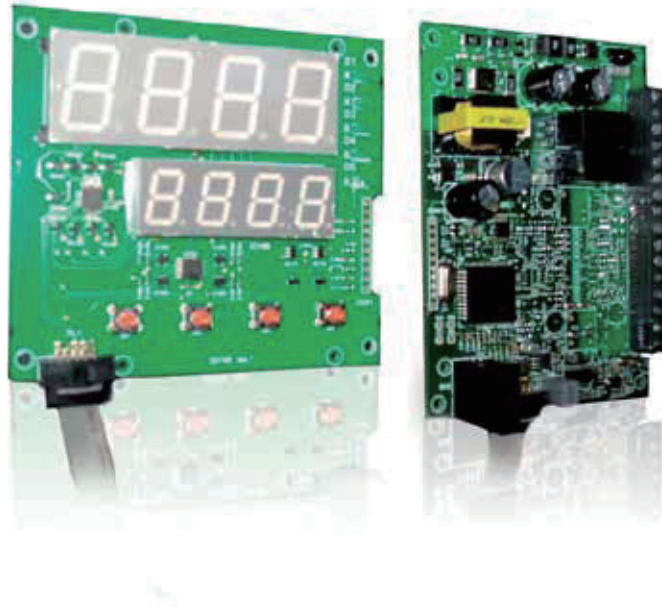
OEM厂商们正不断寻求通过产品的差异化来获得竞争优势。

本文重点探讨如何通过定制元件来提高设备的性能、节能性及易用性。

随着终端用户对设备系统效率和能力不断提出更高的要求，OEM厂商们正试图通过产品差异化来在技术普遍同质化的世界中赢得竞争优势。其中一种方法差异化竞争方式便是元件定制。

元件定制的主要挑战是如何确定定制时机。只有找准合适定制方向，才能真正获得竞争优势和经济效益，避免产品改观不当而又压缩利润的结局。例如，虽然定制可以带来竞争力，但许多设备制造商忍不住担心小批量定制的性价比太低。其次，另一个更普遍的问题是如何定制。一般公司可能不具备相关技术能力，不知道如何改善元件的性能、可靠性和功能性。最后，在定制过程中可能会出现纰漏，例如超出能力或预算。

数量是首要问题。如果数量很小，定制往往看似诱人，但却极其昂贵，所以人们通常认为小批量定制几乎不具备性价比。另外，OEM厂商确实既不具备相关工艺管理技能，也无法承受定制元件的生产时间。元件定制需要专人运营设计、开发、测试和生产设施。此外，这些设施还可能需获得工业标准机构的认证，这也会增加不菲的成本。



那么OEM厂商如何以实惠的价格获得定制元件呢？办法是挑选一家在相关元件技术领域实力深厚的供应商，最好除提供一系列标准件外还经常与个别客户合作开发定制解决方案。这类供应商往往有能力在标准件或以往定制件的基础上进行新元件的定制，从而提供高性价比的方案。

此外，专业标准件供应商还拥有适当的测试设备来确保产品符合相关工业标准。

接下来我们讨论一下如何评估并确定定制类型。OEM自身的团队可能无法确定最佳的元件定制时机。他们可能仅仅因为不了解最新科技成果或生产技术而错失提高元件性能、可靠性和功能性的良机。

相反，专业供应商拥有丰富的经验和知识，能够帮助OEM通过定制不断改进设备。

具体定制方式包括更改菜单选项、纯外观改动、简单更改颜色和品牌标识。这些都可以在特定应用中帮助客户来实现至关重要的差异化竞争，更为重要的是还不会增加最终用户的操作复杂性。

最后，定制必须高效地实施以实现OEM厂商的利益最大化。而确保这点的最好办法是挑选具有深厚应用知识和制造经验的专业供应商。您选择的合作伙伴或供应商应了解本行业和应用并能够提供整个生命周期管理，这样您就能在设备改进和定制上进行科学的决策。

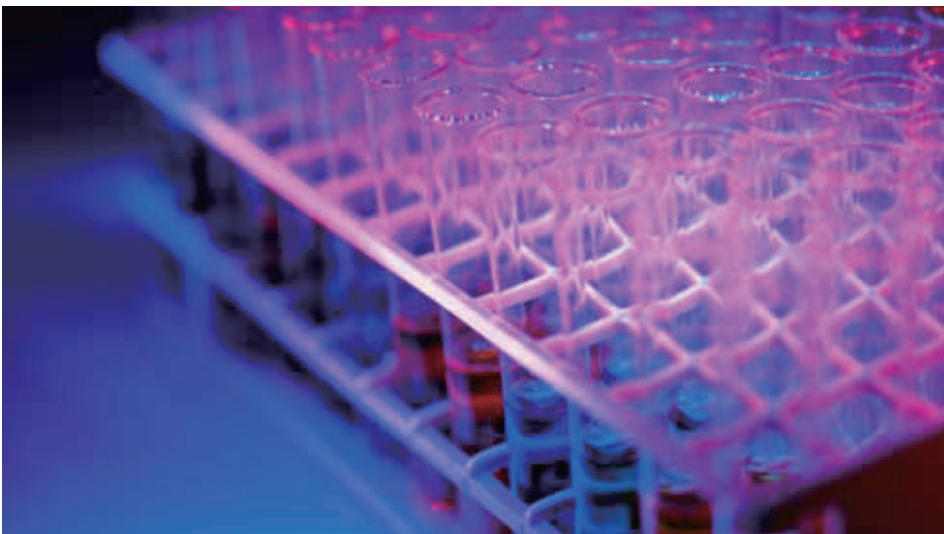
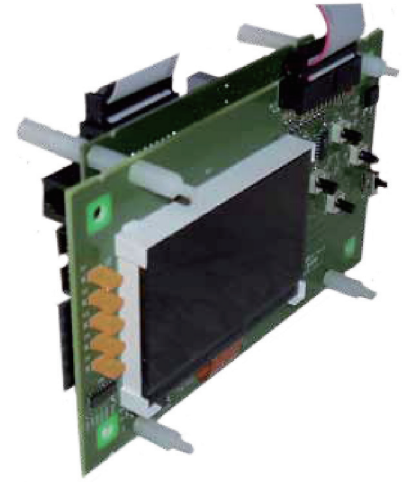
专家级的合作伙伴清楚与应用相关的标准的任何变化，可以帮助您避免元件过时淘汰以及更换成本等问题。最重要的是可以通过定制为您带来清晰可衡量的好处，例如改进性能、提高能效和易用性等，从而有助于扩大产品销路。

例如，West Control Solutions最近为一个实验室烤箱更换了温控单元，使之更加可靠并降低了更换费用。在咨询阶段我们发现原单元可靠性较差，而且在开关箱门时会产生剧烈的温度波动。

这会导致控制器在尝试恢复运行温度时发生过冲，从而浪费时间和电力。

在了解烤箱的要求后，West Control专门量身打造了一个更高性价比的温控控制器，其控制特性完全匹配现有烤箱，并可通过编程来确保尽快恢复理想温度，由此改善烤箱性能、节能性和易用性。

定制元件看似昂贵，实际可能非常划算。如果定制能够带来外形、功能和美学上的提升，销售收入也会随之增加。借助掌握最新科技成果或生产技术的专业团队，您可以提升设备的性能、节能性和易用性，从而获得超值的回报。



---

West Control Solutions是一家全球领先的温度和过程控制仪器制造商。公司拥有四个产品品牌：CAL、West、PMA以及Partlow，100多年来一直为工业和科研行业提供性能可靠、简单易用的温控设备。更多关于West Control Solutions温控产品线的信息，请访问[www.West-CS.cn](http://www.West-CS.cn)

免费咨询热线：400-666-1802

电子邮件：[tc.sales@danaher.com](mailto:tc.sales@danaher.com)

网站：[www.west-cs.cn](http://www.west-cs.cn)

**WEST**



**Partlow**